

## BULETIN INFORMATIV SĂPTĂMÂNAL



### CAMERA DE COMERȚ, INDUSTRIE ȘI AGRICULTURĂ BOTOȘANI

ÎMPREUNĂ PENTRU AFACEREA TA

#### Majorarea salariului minim în Revisal: Până când poți transmite modificarea pentru a evita amenzile

Salariul minim brut va crește, de la 1 mai, de la 1.050 de lei la 1.250 de lei, iar acest lucru nu le va aduce angajatorilor doar cheltuieli în plus, ci și o obligație suplimentară. Mai precis, în cazul în care modificarea va fi operată prin încheierea de acte adiționale la contractele de muncă ale angajaților, majorarea salariului minim va trebui să fie transmisă în Registrul de evidență a salariaților (Revisal) până spre sfârșitul lunii viitoare. În cazul în care nu îndeplinesc această obligație, angajatorii ar putea fi sancționați de inspectorii de muncă cu amenzi de până la 8.000 de lei.

Hotărârea Guvernului nr. 1017/2015, publicată în Monitorul Oficial, Partea I, nr. 987 din 31 decembrie 2015, stabilește că **salariul minim brut se va majora**, din prima zi a lunii mai, de la 1.050 de lei la **1.250 de lei**, pentru un program complet de lucru de **169,333 de ore**, în medie, pe lună, în anul 2016, reprezentând **7,382 lei/oră**.

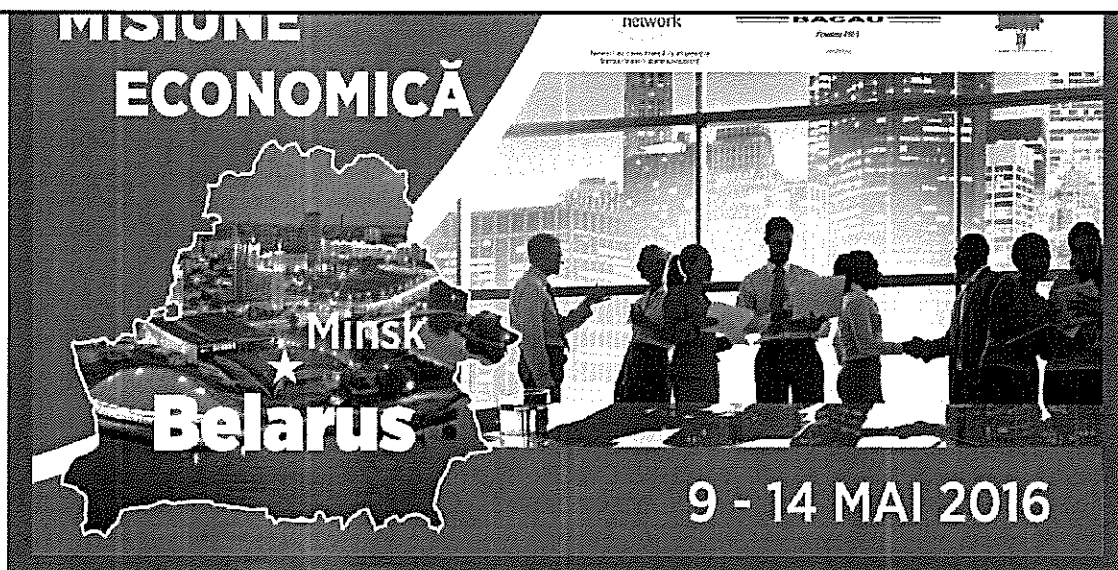
Pentru salariați, creșterea salariului minim brut înseamnă bani în plus pe care îi vor încasa, de obicei, la sfârșit de lună, în timp ce pentru angajatori acest lucru se traduce prin înregistrarea unor **cheltuieli suplimentare**.

Mai precis, **de la 1 mai, cheltuiala totală a angajatorului** cu un salariu minim **se va mări cu 246 de lei**, comparativ cu valoarea anterioară. Practic, pentru a acorda un salariu de **1.250 de lei brut**, angajatorii trebuie să aloce **1.538 de lei**, față de 1.292 de lei, cât îi costa acum plata unui salariu minim de 1.050 de lei.

Această sumă majorată include atât banii care se adaugă la remunerația brută care trebuie plătită angajatului (care va fi 925 de lei, comparativ cu 785 de lei, cât este acum), cât și taxele și contribuțiile ce trebuie plătite suplimentar la stat pentru salariul majorat (288 de lei, față de 242 de lei, valoarea taxelor corespunzătoare actualului salariu minim).

**Important!** Angajatorii care vor stabili un **salariu de bază mai mic decât cel minim** vor putea fi sancționați cu o **amandă cuprinsă între 1.000 și 2.000 de lei**, pentru fiecare contract de muncă care se încadrează în acest context.

Pentru mai multe detalii [click aici](#)



### OFERTĂ CURSURI

Camera de Comerț Industrie și Agricultură Botoșani, instituție cu experiență în organizarea de programe de pregătire pentru resursele umane, organizează cursuri, la cele mai avantajoase prețuri, după cum urmează:

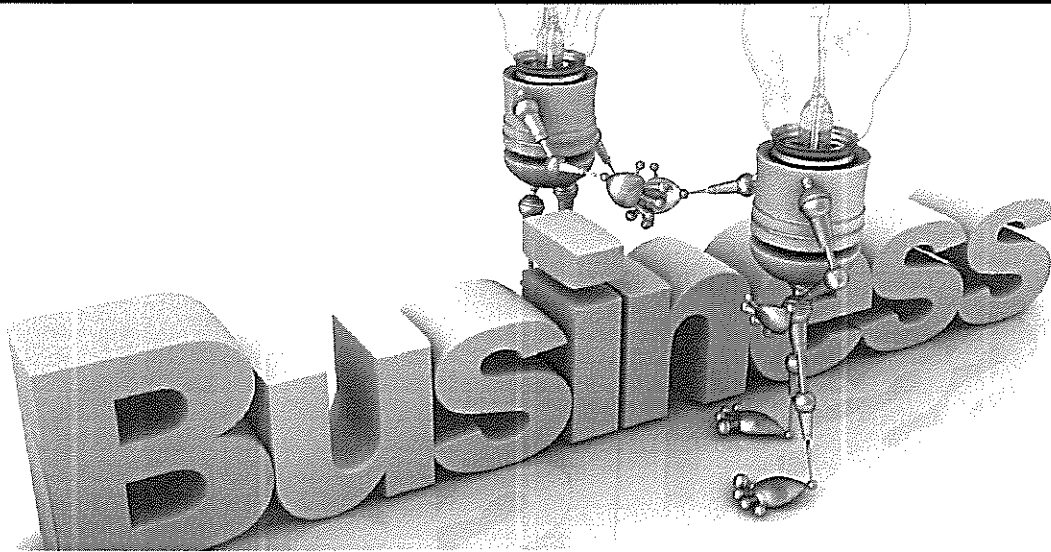
LISTĂ CURSURI			
Nr.crt	Denumire curs autorizat	Tip curs	Perioada
1	Inspector Resurse Umane	Certificat eliberat de ANC (fostCNFPA)	Listă deschisă pentru înscrieri
2	Manager proiect	Certificat eliberat de ANC (fostCNFPA)	Listă deschisă pentru înscrieri
3	Consilier informare și orientare în carieră	Certificat eliberat de ANC (fostCNFPA)	Listă deschisă pentru înscrieri

Cursurile se vor desfășura la sediul Camerei de Comerț Industrie și Agricultură Botoșani din cu sediul în str. Dragoș Vodă nr. 13, Botoșani.

Pentru înscrierea la cursuri se pot solicita informații la următoarele date de contact:

-Constantinescu Bogdan mobil: 0742805712; tel.: 0331/711037, 0331/711038, fax: 0231/517532, e-mail: [constantinescu@cciaabt.ro](mailto:constantinescu@cciaabt.ro)

-Mihalache Delia 0741436569, e-mail: [secretariat@cciaabt.ro](mailto:secretariat@cciaabt.ro).



## Înființarea SRL-D în 2016: Cum îți poți deschide prima afacere?

Societatea cu răspundere limitată - debutant (SRL-D) se adresează, așa cum îi spune și numele, antreprenorilor aflați la prima afacere, iar înființarea unei astfel de entități la Registrul Comerțului este gratuită. În plus, toți cei care desfășoară pentru prima dată activitate economică pot primi, din partea statului, credite nerambursabile de până la 10.000 de euro, cu condiția îndeplinirii anumitor criterii.

Societatea cu Răspundere Limitată - Debutant este reglementată de către *Ordonanța de Urgență nr. 6/2011*, act normativ prin intermediul căruia a fost creat cadrul legal pentru stimularea înființării și dezvoltării microîntreprinderilor de către întreprinzătorii aflați la debut.

Astfel, o SRL-D poate fi înființată de întreprinzătorii cu capacitate deplină de exercițiu, care doresc să își deschidă o afacere pentru prima dată, indiferent de vârstă.

În trecut, prevederile vizau doar "*întreprinzătorii tineri*", persoane sub 35 de ani care debutau în afaceri, dar dispoziția care impunea vârsta de până la 35 ani a fost eliminată în iulie 2014, odată cu intrarea în vigoare a *Legii nr. 97/2014*. De atunci, sintagma "*întreprinzător tânăr*" a fost înlocuită cu sintagma "*întreprinzător debutant în afaceri*", astfel încât în prezent beneficiarii trebuie să aibă doar **capacitate deplină de exercițiu** și să îndeplinească următoarele condiții:

- anterior datei înmatriculării societății în Registrul Comerțului nu au mai deținut și nu dețin calitatea de acționar sau asociat al unei întreprinderi constituite în spațiul economic european;
- înființează pentru prima dată o societate cu răspundere limitată în condițiile Legii societăților nr. 31/1990;
- declară pe propria răspundere, sub sancțiunea legii penale pentru declarații mincinoase, că nu au mai deținut sau nu dețin calitatea de acționar sau asociat al unei alte companii, pe care o depun la Registrul Comerțului odată cu cererea de înmatriculare a societății.

În același timp, potrivit Legii societăților nr. 31/1990, firma debutantă nou-înființată trebuie să îndeplinească câteva condiții:

- este societate cu răspundere limitată (SRL), care funcționează pe durată nedeterminată, în condițiile Legii societăților nr. 31/1990;
- se încadrează în categoria microîntreprinderilor în condițiile Legii nr. 346/2004, cu modificările și completările ulterioare, privind stimularea înființării și dezvoltării întreprinderilor mici și mijlocii și ale OUG nr. 6/2011;
- este înființată de un întreprinzător debutant, ca asociat unic, sau de cel mult cinci întreprinzători debutanți asociați. Condițiile pentru întreprinzătorul debutant trebuie îndeplinite de fiecare dintre asociați;
- este administrată de asociatul unic sau de unul sau mai mulți administratori dintre asociați;



**CURS ARHIVAR - 16 MAI 2016**  
**DISPONIBILE: 2 LOCURI**

Camera de Comerț Industrie și Agricultură Botoșani, în parteneriat cu Centrul de Perfecționare Arhivistică, organizează cursuri de perfecționare profesională în ocupația de **ARHIVAR**, cod COR/ARHIVAR-441501.

**ATENȚIE!**

Persoane juridice, denumite de legislație creatorii și/sau deținătorii de documente, sunt obligate să obțină avizarea întregului personal responsabil cu activitatea de arhivă în conformitate cu prevederile art. 31 alin. (2) din Legea Arhivelor Naționale nr. 16/1996, republicată. Avizarea se obține după absolvirea cursurilor acreditate de ANC.

**Contact: Mihalache Delia**

**Mobil: 0741436569**

**Tel: 0331711037; 0331711038; 0331711039;**

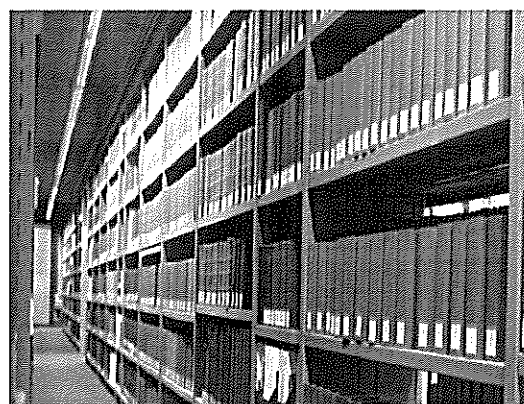
**Fax:0231/517532,**

**email: secretariat@cciabt.ro**

**Str.Dragoș Vodă 13, cod 710327, Botoșani,  
 România**



**Taxa de reziliere a contractului de  
 telefonie mobilă: Când poate fi cerută**



**CURS ARHIVIST - 16 MAI 2016**  
**DISPONIBILE: 2 LOCURI**

Camera de Comerț Industrie și Agricultură Botoșani, în parteneriat cu Centrul de Perfecționare Arhivistică, organizează cursuri de perfecționare profesională în ocupația de **ARHIVIST**, cod COR/ARHIVIST 262101.

**ATENȚIE!**

Persoane juridice, denumite de legislație creatorii și/sau deținătorii de documente, sunt obligate să obțină avizarea întregului personal responsabil cu activitatea de arhivă în conformitate cu prevederile art. 31 alin. (2) din Legea Arhivelor Naționale nr. 16/1996, republicată. Avizarea se obține după absolvirea cursurilor acreditate de ANC.

**Contact: Mihalache Delia**

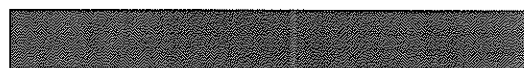
**Mobil: 0741436569**

**Tel: 0331711037; 0331711038; 0331711039;**

**Fax:0231/517532,**

**email: secretariat@cciabt.ro**

**Str.Dragoș Vodă 13, cod 710327, Botoșani,  
 România**



Practica operatorilor de telefonie mobilă de a cere o taxă de reziliere, atunci când clienții vor încetarea serviciilor înainte de expirarea duratei minime contractuale, este considerată abuzivă, potrivit legislației în vigoare. Totuși, în anumite situații, solicitarea unei taxe de reziliere poate fi considerată justă.

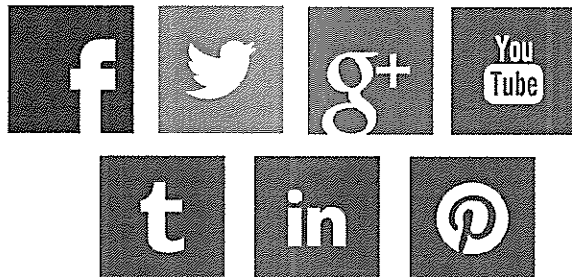
**Operatorii de telefonie mobilă n-au voie să ceară clienților o taxă de reziliere**, potrivit Legii nr. 193/2000, atunci când aceștia din urmă vor încetarea serviciilor înainte de expirarea duratei minime contractuale.

[click aici](#)

### corecții financiare aplicate în cadrul POSDRU

Cristian Ghinea a subliniat faptul că, până în prezent, România a fost nevoită să plătească peste 420 milioane euro reprezentând corecții financiare aplicate în cadrul POSDRU, însă i-a asigurat pe reprezentanții Comisiei Europene că există un interes politic crescut pentru găsirea celor mai bune soluții de rezolvare a acestei probleme în vederea diminuării presiunii asupra bugetului de stat, dar și pentru finanțarea apelurilor de proiecte din cadrul Programului Operațional Capital Uman aferent perioadei 2014-2020', se arată în comunicatul MFE.

## Online Advertising



### 3 strategii eficiente pentru a-ti promova afacerea pe Internet

**Marketingul online insemna mai mult decat un website atractiv si un profil de Facebook pe care postezi zilnic.**

O strategie de marketing eficienta consta intr-un sistem care sa te ajute sa te conectezi cu potentialii tai clienti si sa generezi in permanenta lead-uri si clienti noi din mediul online.

Iti prezentam trei strategii pe care toate brandurile de succes le folosesc sa atraga in permanenta clienti din mediul online.

#### Content Marketing

Crearea de continut nu mai este de mult un moft, ci o necesitate daca vrei sa te promovezi eficient in mediul online.

Construiești o relație cu clienții tăi și ofera-le valoare înainte de a le cere acestora să cumpere de la tine.

În acest fel, te poziționezi ca expert și le castigi încrederea, îi educi cu privire la produsele și serviciile tale și, în plus, aceștia vor distribui conținutul și vei obține trafic gratuit pe website-ul tau.

---

Toti marketerii de succes cunosc puterea pe care o lista de e-mail marketing o are pentru a iti creste profitul.

Totusi, multi antreprenori inteleg conceptul de e-mail marketing gresit si il transforma intr-un instrument inefficient. Uite principalele greseli pe care sa le eviti:

- Nu trimite spam: evita sa cumperi baze de date la cheie si sa trimiti oamenilor mesaje nesolicitate. Mai degraba, construiesc un sistem propriu, automat de atras lead-uri din mediul online folosind content marketingul si platformele de social media;
- Evita sa trimiti doar oferte: nici tie nu ti-ar placea sa primesti zilnic e-mailuri al caror mesaj este "Cumpara! Cumpara! Cumpara!" Alterneaza mesajele care includ un content valoros pentru clientul tau, cu cele in care promovezi produsele si serviciile tale;
- Trimite mesaje constant: construiesc o relatie cu potentialii clienti pentru a ramane proaspat in mintea acestora. Scopul tau este sa devii prima optiune atunci cand vor avea nevoie de produsele sau serviciile pe care tu le oferi.

### Campanii de trafic platite

Inca mai astepti ca utilizatorii sa ajunga in mod organic pe pagina ta de web? Uite de ce ar trebui sa incepi sa cumperi trafic ca sa iti promovezi produsele si serviciile, in loc sa astepti pasiv sa vina clientii catre tine.

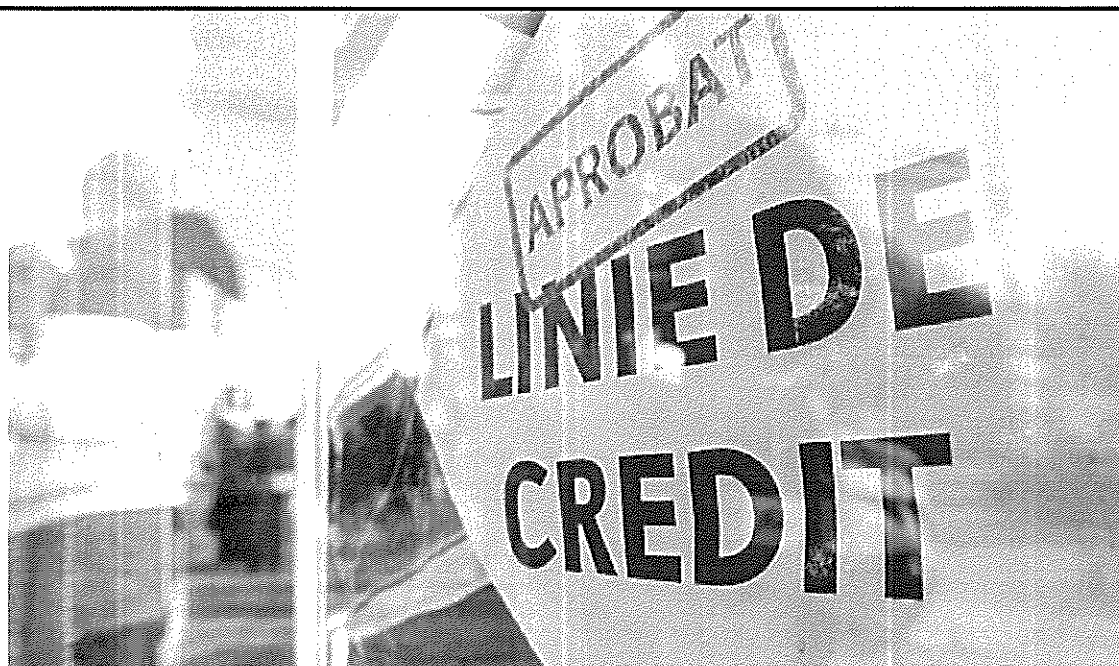
Priveste traficul ca pe un bun de consum. Presupunand ca ai vrea sa mananci cartofi prajiti la cina, te duci sa cultivi cartofi? Cel mai probabil, mergi la supermarket sa ii cumperi sau ii iei gata preparati.

Multi antreprenori se feresc sa cumpere trafic intrucat se tem ca vor arunca cu banii pe fereastra. Este firesc sa fie asa.

Totusi, avantajul promovarii in online este ca poti masura cat te costa sa achizitionezi un client si care este valoarea clientului tau pe termen lung. Nu iti recomand sa investesti in campanii platite daca nu iti masori rezultatele.

Daca ai stii ca pentru fiecare 10 de lei investiti in promovare, castigi 100 de lei, de cate ori ai face aceasta tranzactie?

*Expertii Start Marketing ajuta antreprenorii din Romania sa-si construiasca sisteme automate de generat lead-uri si clienti din mediul online, indiferent de nisa in care activeaza si bugetul de promovare de care dispun. Mai multe informatii despre cum poti sa folosesti marketingul online pentru a iti creste afacerea gasesti pe [www.startmarketing.ro](http://www.startmarketing.ro).*



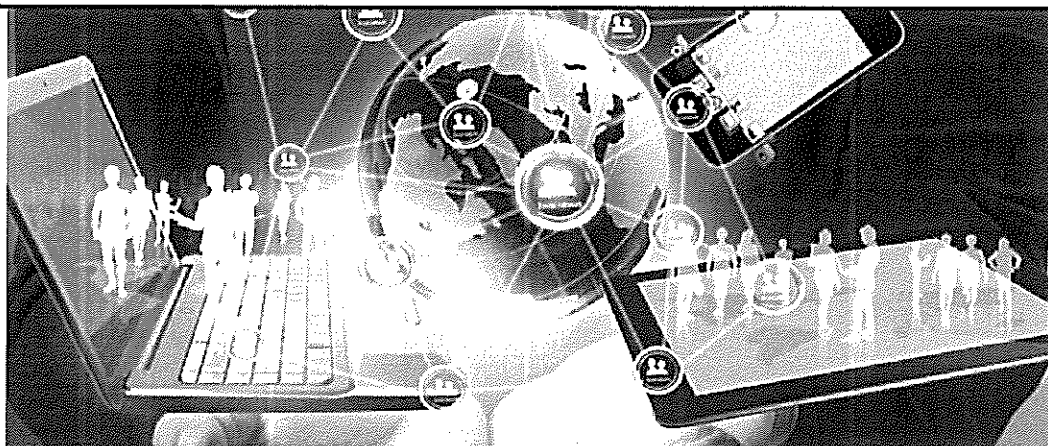
După darea în plată, cinci din cele mai mari bănci locale, dar și jucătorii mici cer  
clientilor avans mai mare la creditele ipotecare

CEC Bank, a șasea cea mai mare bancă locală după active, a anunțat ieri majorarea avansului cerut clienților la contractarea unui credit ipotecar, ceea ce face ca numărul băncilor mari din top 10 care reacționează la legea dării în plată prin înăsprirea condițiilor de creditare să ajungă la cinci. Alături de CEC, din plutonul băncilor mari care au majorat avansul mai fac parte BRD, Raiffeisen, Alpha și Bancpost.

Nici jucătorii de talie medie sau mică nu au rămas fără reacție, Garanti Bank, Banca Românească și Intesa Sanpaolo ridicând avansul chiar înainte de intrarea în vigoare a legii. Băncile care au trecut deja la majorarea avansului controlează peste 40% din activele sistemului bancar local, însă este de așteptat ca în perioada următoare și alte bănci să acționeze în mod similar.

## Best of Top Tranzacții 2016: De ce vin marii jucători din IT în România?

Marii jucători din IT vin în România atrași de forța de muncă ieftină și bine calificată și de facilitățile fiscale oferite de stat, spune Daniel Mateescu, directorul operațional (COO) al companiei de software TotalSoft



**Contact: Bogdan Constantinescu**  
**Mobil: 0742.805712**  
**Tel: 0331711037; 0331711038; 0331711039;**  
**Fax:0231/517532,**  
**email: bogdan.constantinescu@cciabt.ro**  
**secretariat@cciabt.ro**  
**Str.Dragoș Vodă 13, cod 710327, Botoșani, România**



[cciabt.ro](http://cciabt.ro)

<http://www.agriborders.ro>

*Copyright © 2016 Camera de Comerț. All rights reserved.*

[unsubscribe from this list](#) [update subscription preferences](#)

